

ЭФФЕКТ СИНЕРГИИ МЕЖДУНАРОДНЫХ ИНТЕГРАЦИОННЫХ ОБЪЕДИНЕНИЙ

Абдуали Б.А.¹, Береснева А.В.² Email: Abduali1792@scientifictext.ru

¹Абдуали Балагуль Аскаркызы – магистрант,
кафедра менеджмента и маркетинга,
Высшая школа экономики и бизнеса,

Казахский национальный университет им. Аль-Фараби, г. Алматы, Республика Казахстан;

²Береснева Анна Владимировна - кандидат экономических наук,
кафедра экономического управления, экономический факультет,

Новосибирский национальный исследовательский государственный университет, г. Новосибирск

Аннотация: в статье анализируется мировой опыт построения интеграционных объединений и их результаты. Показаны количественные и качественные показатели мировых интеграционных объединений как результат синергетического эффекта. Определяются цель создания интеграций, а также теоретические аспекты эффекта синергии. Приводятся основные предпосылки образования международных интеграций и синергетический потенциал объединений. Рассматриваются успешные экономические интеграционные процессы и развитые страны в системе интеграционных процессов.

Ключевые слова: синергия, интеграционные процессы, экономические объединения.

SYNERGY EFFECT OF INTERNATIONAL INTEGRATION ASSOCIATIONS

Abduali B.A.¹, Beresneva A.V.²

¹Abduali Balagul Askarkyzy – master degree student,
DEPARTMENT OF MANAGEMENT AND MARKETING,
HIGHER SCHOOL OF BUSINESS AND ECONOMICS,

AL-FARABI KAZAKH NATIONAL UNIVERSITY, ALMATY, REPUBLIC OF KAZAKHSTAN;

²Beresneva Anna Vladimirovna - candidate of economic sciences,
DEPARTMENT OF ECONOMIC MANAGEMENT,
FACULTY OF ECONOMICS,

NOVOSIBIRSK STATE NATIONAL RESEARCH UNIVERSITY, NOVOSIBIRSK

Abstract: article analyzes the world experience of integration associations structure and their results. The quantitative and qualitative indicators of the world integration associations are shown as a result of the synergistic effect. The goal of creating integrations, as well as theoretical aspects of the synergy effect, is defined. The main prerequisites for the formation of international integrations and the synergetic potential of associations are given. Also article considers successful economic integration processes and developed countries in the system of integration processes.

Keywords: synergy, integration processes, economic associations.

УДК 332.135+339.924

Страны, входящие в интеграционные группировки, стремятся реализовать свои собственные интересы, но сделать это они пытаются сообща. Но если участники объединения хотят улучшить свое положение, то это возможно либо за счет друг друга (т.е. в результате какой-то из участников выигрывает, а какой-то проигрывает), либо за счет третьих стран, не вошедших в объединение, либо за счет синергетичной природы эффектов самого объединения, т.е. за счет того, что целое (объединение) больше, чем сумма частей (экономик участников). Причем ряд исследователей выделяют различные виды синергетического эффекта такие как, операционные синергетические эффекты и финансовые синергетические эффекты [1].

Явление синергии при создании более крупной экономической системы из более мелких составляющих хорошо известно на микроуровне: имеется в виду слияние и поглощение компаний. Одним из мотивов слияния и поглощения как раз и является возможная синергия.

В связи с вышесказанным большой интерес вызывает попытка применить теорию синергетики к макро- и мезоуровню и рассмотреть вопрос синергетической природы эффектов региональных интеграционных объединений.

К концу XX в. практически все цивилизованные страны (к таким принято относить независимые государства, признанные Организацией Объединенных Наций), которых насчитывается около двухсот, стали членами различных международных экономических организаций. Так, к 2000 г. членами Международного валютного фонда являлись 183 страны, 180 государств состояли членами Всемирного банка, более 130 стран входят во Всемирную торговую организацию, свыше сотни стран - члены Всемирной организации труда и т.д. [2].

Кроме названных экономических организаций, представляющих всемирное хозяйство, в современном мире практически во всех частях земного шара действует множество межгосударственных экономических учреждений, представляющих широкий спектр форм локальной международной экономической интеграции.

В данном ракурсе особое значение имеет такая характеристика сложных систем, как эмерджентность, которая гласит, что целое всегда имеет особые свойства, отсутствующие у его подсистем, т. е. при формировании системы наблюдается синергетический эффект. Видится, что одним из факторов, обуславливающих синергетический эффект, является наличие обратных связей, как положительных в случае аддитивного синергетического эффекта (целое больше, чем сумма компонентов), так и отрицательных в случае субтрактивного синергетического эффекта (целое меньше суммы компонентов). Само понятие синергетики как «вместедействия», а также явление эмерджентности обуславливают особую роль в сложных системах организации связей. Организация связей между компонентами представляется ключевым фактором возникновения самой системы, так как именно они позволяют перерасти многим качественным характеристикам совокупности компонентов в качественные свойства системы.

Последствия формирования регионального объединения могут проявляться в краткосрочном, средне- и долгосрочном периодах, к которым относят соответственно статические и динамические эффекты.

Статические эффекты возникают в первые же годы после создания регионального интеграционного объединения, к ним можно отнести:

- эффект создания торговли или расширение внутрирегиональной торговли;
- эффект отклонения торговли или сокращение торговых операций с третьими странами, даже если издержки производства и обращения в этих третьих странах ниже, чем внутри союза.

К динамическим эффектам, возникающим постепенно в ходе развития интеграционных процессов, относят:

- расширение рынка страны, входящей в группу, и обусловленный этим рост масштабов производства, а значит, и сокращение издержек на единицу продукции;
- развитие инфраструктуры стран-участниц;
- стимулирование НИОКР;
- постепенное поднятие уровня жизни населения, особенно в экономически более слабых странах, и другие эффекты [4].

Как уже было упомянуто выше, в мире немало интеграционных объединений которые имеют большой опыт. С помощью этих уже существующих интеграций можно проанализировать и определить каким образом добиться синергетического эффекта. Способы усиления аддитивного синергетического эффекта интеграции стран вытекают из рассмотрения механизмов его образования.

Несмотря на многообразие отраслей и секторов экономики, на взаимодействии в которых построены модели реализации интеграционного потенциала интеграционных объединений мира, их можно сгруппировать в следующие семь схем [3]:

1. Развитие отраслей, представляющих интерес для всех стран интеграционного объединения.

Задачей такого интеграционного объединения является выбор и согласование секторов экономики, представляющих интерес для всех стран интеграционного объединения, согласованное развитие которых предотвратит «торговые войны» между национальными производителями стран-участниц и даст дополнительный экономический эффект. Примером развития отраслей, представляющих интерес для всех стран интеграционного объединения, является развитие в странах ANZCERTA – Австралии и Новой Зеландии – отраслей животноводства, в частности, скотоводства и овцеводства. Основные виды экспортной продукции обеих стран в данных отраслях – это мясо, шерсть и молочные продукты. По выработке шерстяного волокна Австралия занимает первое место в мире, Новая Зеландия – второе. Следствием подобной ситуации может являться «торговая война» однако страны во избежание соперничества на мировых рынках зафиксировали отдельной главой в Соглашении о более тесных экономических связях договоренности о проведении согласованной политики в сельскохозяйственных отраслях, предусматривающие координацию действий сторон в отношении мер государственной поддержки сельхозпроизводителей, а также сотрудничество в сфере экспортных поставок сельскохозяйственной продукции на рынки третьих стран. В результате экспорт Австралии и Новой Зеландии ежегодно демонстрирует устойчивый рост.

2. Совместное развитие системообразующих для всех стран объединения отраслей экономики.

Под системообразующими понимаются отрасли, имеющие наибольшую долю в структуре ВВП стран, производство и реализация продукции или услуг которых оказывают существенное влияние на состояние и развитие экономик. Наиболее характерным примером совместного развития отраслей экономики, являющихся системообразующими для всех стран интеграционного объединения, является реализация договора об учреждении Европейского объединения угля и стали. Именно с совместного согласованного развития угольной и сталелитейной отраслей промышленности Франции, ФРГ, Италии,

Бельгии, Нидерландов и Люксембурга началась история самого успешного на сегодняшний день интеграционного объединения в мире – Европейского Союза. Т.е. страны Европы начали свое экономическое сотрудничество с повышением эффективности базовых отраслей экономики посредством совместного создания условия для их развития, как результат Общий объем ежегодных инвестиций в основной капитал увеличился по сравнению с довоенным периодом в 2,6 раза, повысилась концентрация производства, что позволило реализовать «эффект масштаба».

3. Совместное развитие отраслей с использованием конкурентных преимуществ стран интеграционного объединения.

Задача интеграционного объединения состоит в объединении конкурентных преимуществ стран-участниц для производства продукции, обладающей лучшими качествами или более низкой себестоимостью, что положительно скажется на ее конкурентоспособности. Примером совместного развития отраслей с использованием имеющихся конкурентных преимуществ стран интеграционного объединения является NAFTA. Подписывая Североамериканское соглашение о зоне свободной торговли, США располагали передовыми технологиями и значительными финансовыми ресурсами, а Мексика крайне нуждалась в структурных изменениях в экономике, притоке иностранных инвестиций и сокращении уровня безработицы в стране, но при этом имела высокий потенциал использования недорогой рабочей силы. До середины XX века в экспорте Мексики преобладала сельхозпродукция, а во второй половине XX века – нефть. В настоящее время в рамках NAFTA реализуются многочисленные проекты в сферах машиностроения, производства строительных материалов, энергетике, сельском хозяйстве, где инвестиции и технологии поставляют в основном США и Канада, а рабочую силу – Мексика. Характерной особенностью периода после вступления в силу соглашения NAFTA стал устойчивый рост в экспорте Мексики доли продукции с высокой добавленной стоимостью. В результате доля США в экспорте мексиканских товаров достигла 80%, при этом 85% экспорта составляет промежуточная и конечная промышленная продукция. Одной из ведущих отраслей промышленности Мексики в настоящее время является автомобилестроение. Мексика является восьмой страной в мире по производству автомобилей и четвертой – по экспорту. Более 70% экспортируемой продукции которой реализуется на рынках стран-партнеров по NAFTA. Выпуск автомобилей в Мексике с 2000-го по 2013-й годы в среднем рос почти на 3% в год. При этом средняя заработная плата рабочих в Мексике на порядок ниже, чем в Канаде и США и сопоставима с заработной платой в Китае.

4. Совместное развитие взаимодополняемых отраслей национальных экономик.

Задача интеграционного объединения состоит в определении и согласовании отраслей кооперации, представляющих интерес для стран интеграционного объединения, а также создании необходимых условий и формировании соответствующих механизмов для их эффективного развития на основе межстранового разделения труда, результатом которых будет совместный выпуск качественно новой, конкурентоспособной продукции. Примером совместного развития взаимодополняемых отраслей национальных экономик является сотрудничество Бразилии и Аргентины в рамках MERCOSUR в производстве транспортных средств. Руководствуясь подписанным соглашением, эти страны совместно производят грузовые и легковые автомобили, при этом сборка осуществляется в Аргентине с использованием комплектующих из Бразилии (Бразилия поставляет 46% автомобильных частей, деталей и механизмов). Готовая продукция реализуется в основном на внутреннем рынке сообщества. В 2011 году производство автомобилей в Аргентине превысило 800 тыс. штук, из них 80% экспортируется в Бразилию и другие страны MERCOSUR.

5. Совместное развитие импортозамещающих отраслей.

Здесь задачей является выявление и согласование перечня отраслей и секторов с высоким потенциалом импортозамещения, в развитии которых заинтересованы страны объединения для снижения экономической зависимости от внешних рынков, а также создание необходимых условий и формирование соответствующих механизмов поддержки для их эффективного развития. Примером совместного развития импортозамещающих отраслей можно считать наиболее удачный опыт ASEAN, где импортозамещающая политика в отраслях легкой и пищевой промышленности, электротоваров, электронной аппаратуры, промышленного оборудования, тяжелого машиностроения, направленная на снижение зависимости внутренних рынков от продукции японского производства, учитывала не только национальные интересы, но и потребности мирового рынка. После насыщения внутреннего

рынка продукция не менее успешно стала поставляться и в третьи страны. В результате отрицательное сальдо платежного баланса стран ASEAN в торговле с Японией снизилось с 15 млн. долларов в 2000 году до 4,7 млн долларов в 2009 году, а объединение ASEAN стало ведущим мировым экспортером данной продукции на мировой рынок [5].

6. Развитие отраслей специализации на основе конкурентных преимуществ стран интеграционного объединения.

Задачей интеграционного объединения является согласованное принятие решения о возможности специализации на производстве отдельных видов продукции или отраслей тех стран (или страны), которые могут обеспечить рынок интеграционного объединения более качественной, недорогой и конкурентоспособной продукцией, чем страны-партнеры. С учетом данного решения государства корректируют национальные политики в соответствующих сферах экономики. Примером развития отраслей специализации на основе конкурентных преимуществ стран интеграционного объединения является Европейский Союз, в котором на производстве машиностроительной, электротехнической и автомобилестроительной продукции специализируются Германия, Италия, Франция и Великобритания, на продовольствии – Италия, Испания, Греция, на производстве мясомолочной продукции – Дания и Нидерланды, на производстве одежды, обуви и бытовой техники – Италия, Испания и Германия, на растениеводстве и производстве сельхозоборудования – Нидерланды, рыбопродуктов – Дания, на производстве лесоматериалов – Финляндия, на добыче каменного угля – Польша и Германия, на авиастроении и фармацевтике – Великобритания [5].

7. Совместное развитие инфраструктуры для расширения взаимной и внешней торговли.

Задачей интеграционного объединения является согласование наиболее оптимальных направлений развития инфраструктуры для наращивания возможностей производства и перемещения сырьевых, трудовых и финансовых ресурсов и продукции, способствуя развитию взаимной и внешней торговли государств – членов интеграционного объединения, реализации транзитных возможностей и др. Примером совместного развития инфраструктуры для расширения внутренней и внешней торговли является Восточноафриканское сообщество (ЕАС), в котором наблюдается высокая концентрация стран, не имеющих выхода к морю, что на протяжении веков являлось непреодолимым препятствием на пути расширения торговых связей, а также экономического роста и развития этих стран [6].

Итак, теперь уже имеется четкая картина общих схем интеграционных взаимодействий, которые лежат в основе исследованных стратегий (моделей). Исходя из выбранной стратегии интеграционного сотрудничества, определяются условия, необходимые для ее реализации. При этом реализуются только те действия, снимаются только те барьеры и координируется политика развития тех отраслей и секторов экономики, которые определены в стратегии интеграционного сотрудничества и развитие которых связано с достижением интеграционных целей. Собственно, здесь и определяется синергетический потенциал, то есть возможный синергетический эффект который ожидается как результат интеграций.

Проведенный анализ интеграционных процессов свидетельствует о получении интегрирующимися странами реального синергетического эффекта от интеграции путем достижения поставленных целей, нахождения точек соприкосновения экономик, взаимной экономической заинтересованности друг в друге и построения на этой основе взаимовыгодной стратегии интеграционного сотрудничества. Помимо положительных результатов на практике имеется множество примеров неэффективности интеграционных объединений, хотя многие люди думают что в мире отсутствуют примеры неудачных региональных интеграционных объединений. Поэтому для получения значительного синергетического эффекта при развитии интеграционных процессов на евразийском пространстве эти причины следует учитывать, что позволит избежать большой доли возникающих разногласий, а также обеспечить высокую эффективность интеграционных процессов.

Список литературы / References

1. Международная экономическая интеграция: учеб. пособие / под ред. Н.Н. Ливенцева. М.: Экономиста. Москва, 2006. 430 с.
2. Беларусь и мировые экономические процессы: сб. научных статей, Вып/5 Редкол.: А.В. Данильченко (отв. редактор). Минск: БГУ, 2009. 167 с.
3. Анализ стратегий интеграционного сотрудничества (моделей реализации интеграционного потенциала) наиболее известных интеграционных объединений мира. Евразийская экономическая комиссия. Москва, 2014.
4. *Семак Е.А.* Международные интеграционные объединения: синергетический эффект // Е.А. Семак, А. Е. Ермаленок // Беларусь и мировые экономические процессы. Вып. 5. Минск: БГУ, 2009. С. 155 - 165.
5. *Костюнина Г.* «Интеграционные процессы в западном полушарии» // МГИМО-Университет, Москва, 2013. 318 с.
6. *Оболенский В.* «Оценка роли интеграционных группировок в международной торговле». Российский внешнеэкономический вестник. Выпуск № 10. Москва, 2011.